Prozess der strategischen M&A Buy-Side Beratung

Transaktionsstrategie

- Definition der Akquisitionsstrategie in Übereinstimmung mit der unternehmerischen Vision
- Bestimmung der Geschäftsfelder und geografischen Märkte welche bearbeitet werden sollen
- Entscheidung für gezielte Bereiche anorganischen Wachstums
- Strategisches Transaktionsportfolio
- Entwicklung von Targetprofilen

Targetselektion

- Targetrecherche und Longlist basierend auf dem Targetprofil
- Targetscreening und Erstbewertung
- Erstellung einer Shortlist und Priorisierung der Kontaktanbahnung
- (Anonyme) Kontaktanbahnung
- Non-Disclosure Agreement
- Führen von Kennenlerngesprächen und Target Site Visits
- Entscheidung zu weiterem Vorgehen

Due Diligence

- Bewertung des Zielunternehmens
- Abstimmung der Bewertung und Ermittlung des Kaufpreises
- Manifestierung der Kaufabsicht im
- Letter of Intent (LOI)
- Aufsetzen des virtuellen Datenraums
- Commercial & Financial Due Diligence

Deal Closing

- Verhandlung der Kaufvertragsinhalte
- Aufsetzen des Kaufvertrags/ SPA
- Notarieller Kaufvollzug

Post Merger

- Transaktionskommunikation
- Planung und Konzeption der Integration des Zielunternehmens
- Überwachung des Integrationsfortschritts und der strategischen Zielerreichung

Emporion